

Oportunidades en el mercado de las embarcaciones recreativas

Hágase capitán de su propia lancha por 3 millones de pesos

Desde marzo Pronáutica liquidará su stock de la temporada pasada.

R.RIVEROS

No son pasatiempos económicos y todavía falta tiempo para que se vuelvan una actividad popular, sin embargo, los deportes náuticos han ido ganando terreno a pasos agigantados entre los fanáticos del chapoteo.

De esto puede dar fe Galo Paredes, gerente de ventas de Pronáutica, empresa comercializadora de todo tipo de embarcaciones recreativas, que lleva 17 años cumpliendo el sueño del pibe: convertir a sus clientes en capitanes de su propio barco.

"Esto partió siendo un mercado sumamente elitista, con muy poca gente que pudiera darse un lujo así. Pero a medida que han firmado acuerdos comerciales internacionales y se han bajado los aranceles para importaciones, de a poco este pequeño público se ha ido ampliando por la gran gama de productos y precios que existen ahora".

-¿Cuáles son las embarcaciones más vendidas?

-Las lanchas sin lugar a dudas. A motor, como para la recreación familiar.



Paredes lleva el timón de esta tienda.

FOTOS: RUBÉN GARCÍA

-¿Cuánto pueden llegar a costar?

-Las lanchas nuevas van desde los 13 millones hacia arriba, pero en el mercado de los usados se pueden encontrar modelos desde los 3 o 4 millones de pesos.

-¿Qué tan dinámico es el mercado de los usados?

-Bastante porque las embarcaciones se mantienen en

buen estado por mucho tiempo, principalmente debido a que se usan solo en verano y algunos pocos días nada más.

-¿Qué está de moda en la industria?

-La tendencia que acapara la atención de los fabricantes y clientes es el waveboard, deporte que es como el esquí acuático pero con una tabla. Las lanchas vienen todas con la implementación necesaria para practicarlo.

-¿Cuándo es el mejor momen-

Desde kayaks y motos de agua hasta lanchas de lujo.

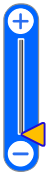


to para encontrar oportunidades?

-Nosotros tenemos un esquema anual en el que, cuando termina la temporada alta, en marzo y abril, hacemos una li-

quidación de nuestro stock. Esta oferta consiste en descuentos adicionales y formas de pago muy convenientes porque hacemos alianzas con entidades financieras.

50%
del mercado específico abarca Pronáutica.



Las aguas tienen que estar quietas para la buena pesca.

Este deporte la lleva en Argentina y de a poco llega a Chile

Lo último en lagos del sur: pescar sobre un kayak

R.RIVEROS

Para surcar las aguas en un kayak no es necesario embutirse dentro de una estructura rígida e incómoda, sino que basta con montarse sobre un "sit on top", pequeña embarcación que tal como dice su nombre, es llegar y sentarse arriba. "Estos modelos han ganado mucha popularidad. Comenzamos a fabricarlos en el 2001 y nuestro primer objetivo fue

abarcarse el mercado en zonas como Villarrica, Pucón o Licanray", comenta Raúl Olave, uno de los cuatro socios de Action Kayak, empresa que hoy exporta incluso al Caribe (www.kst.cl)

-¿Para qué se usan estos kayaks?

-Son para aguas quietas, lagos, lagunas, remansos de ríos y mar calmo. Por eso se usan mucho para hacer ecoturismo e incluso para ir a

pescar.

-¿A pescar?

-Sí, es una disciplina llamada Kayak Fishing y está haciendo furor en Argentina y de a poco está llegando a Chile. Estamos presentes en la Patagonia trasandina y nos ha ido muy bien con nuestro modelo doble.

-¿Cuánto cuestan los kayaks?

-El modelo single cuesta 290 mil pesos. El doble 365 mil. Producimos en un buen año unas 1.000 unidades.